

2022年 世代別サロン利用時意識調査

2022年3月8日

株式会社リクルートライフスタイル ホットペッパービューティーアカデミー





© RECRUIT Co., LTD. 不許複製

目次



調査概要		··· 2p
サマリー編		••• Зр
美容について相談したい相	手と実際の相談相手は?	· · · 4p
買い物をするときの意識や特	寺徴は?	··· 5p
対人関係における意識や特	特徴は?	••• 6р
良かったこと・嬉しかったことに	; ?	··· 7p
自分ができなくて/言えなく	て困ったことは?	··· 8p
【20代】良かった・嬉しかった	ニエピソード	••• 9р
【20代】困ったエピソード		··· 10p
【40代】良かった・嬉しかった	エピソード	··· 11p
【40代】困ったエピソード		··· 12p
仕上がりに不満があったとき	のリピートは?	··· 13p
美容について調べるときの検	索ワード	· · · 14p

データ編	··· 15p
1.スクリーニングデータ	··· 16p
回答者プロフィール(1)	· · · 17p
回答者プロフィール(2)	· · · 18p
美容サロン利用状況/ヘアサロン・ネイルサロン	··· 19p
美容サロン利用状況/エステサロン・リラクゼーションサロン	··· 20p
美容サロン利用状況/アイビューティーサロン・フィットネスジム	··· 21p
美容サロン利用頻度/ヘアサロン・ネイルサロン	··· 22p
美容サロン利用頻度/エステサロン・リラクゼーションサロン	··· 23p
美容サロン利用頻度/アイビューティーサロン・フィットネスジム	··· 24p
各サロンを初めて利用した年齢/ヘアサロン・ネイルサロン	··· 25p
各サロンを初めて利用した年齢/ エステサロン・リラクゼーションサロン	··· 26p
各サロンを初めて利用した年齢/ アイビューティーサロン・フィットネスジム	··· 27p
2.本調査データ	··· 28p
美容やファッションに対する意識	··· 29p
美容について相談したい相手と実際の相談相手/20代・30代	··· 30р
美容について相談したい相手と実際の相談相手/40代・50代	··· 31p
美容サロン利用時の意識	··· 32p
初めて行く美容サロンで緊張がほぐれるタイミング	••• 33р
初めて行く美容サロンで緊張がほぐれるきっかけ	··· 34p
美容サロンでの良かったこと・嬉しかったこと	··· 35p
美容サロンでできなくて/言えなくて困ったこと	••• 36р
仕上がりがイメージと違っていたとき取る行動/20代	••• 37р
仕上がりがイメージと違っていたとき取る行動/30代	··· 38p
仕上がりがイメージと違っていたとき取る行動/40代	··· 39p
仕上がりがイメージと違っていたとき取る行動/50代	··· 40p
仕上がりに不満があったときのリピート有無	··· 41p
美容サロンリピートの決め手/20代・30代	··· 42p
美容サロンリピートの決め手/40代・50代	··· 43p
買い物をするときの意識	··· 44p
コミュニケーションにおける意識	··· 45p
対人関係における意識	··· 46p
時間をかけているもの/時間をかけたいもの	··· 47p
おしゃれや身だしなみについて心掛けていること	· · · 48p

調査概要



調査目的	世代別の美容サロン業界の利用実態・意識などを把握し、業界理解のための基本資料とする。		
調査手法	インターネット調査		
調査地域	全国		
本調査対象者条件	 20-59歳の女性 以下業種の従事者を除く サービス業(理美容関係)、マスコミ関連業、調査業・広告代理業・マーケティング業 以下美容サロンのいずれかを直近1年以内に利用している人 ヘアサロン、ネイルサロン、エステサロン、リラクゼーションサロン、アイビューティーサロン 		
	SCR: n=28,233 ※人口構成比に合わせて性年代でウェイトバック集計を実施 本調査: n=1,656 ※本調査ではSCRでの割付出現率をもとにウェイトバック集計を実施		
回収数	回収数 WB後 対象数 本調査 20代 30代 40代 50代		
	414 414 414 414 1,656 325 375 497 459 1,656		
	※全編において四捨五入したスコアを掲載しているため、合計値が必ずしも100%にならない場合があります ※差分は四捨五入する前のスコアをもとに計算しているため、掲載されている数値をもとに計算した結果とは必ずしも合致しない場合があります ※全編において四捨五入したn数を掲載しているため、n数の合計値が必ずしも全体合計値に合致しない場合があります		
実査期間	2022年2月4日(金)~2月6日(日)		



サマリー編

美容について相談したい相手と実際の相談相手は?



- 20代では、「美容サロンのスタッフ」や「化粧品の販売員・美容部員」といったプロに相談したい人の割合が高いが、実際には「同性の友人」に相談する人が多い。 プロに相談したいと思っていても、実際には相談できていない人が多い様子。
- 40代では、相談したい相手として「同性の友人」が最も高く約3割にのぼるが、実際に相談している人の割合は2割程度であり、理想とのギャップがみられる。



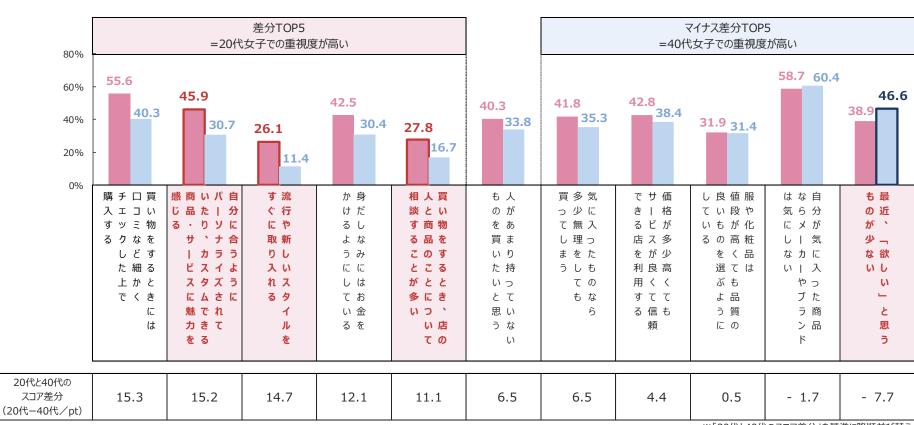


買い物をするときの意識や特徴は?



- 20代では「パーソナライズされていたり、カスタムできるものに魅力を感じる」が高い 一方、「流行や新しいスタイルをすぐに取り入れる」のスコアも高い。「店の人と相談 することが多い」は40代より高く、買い物をするとき店員と話す人も多い様子。
- 40代では「最近、欲しいと思うものが少ない」が4割台半ばであり、20代より高い。

■20代 (n=325)



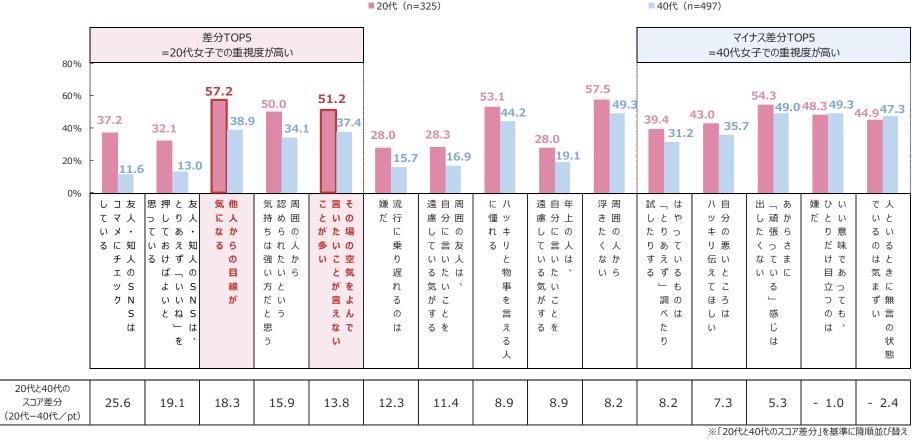
※「20代と40代のスコア差分」を基準に降順並び替え

■ 40代 (n=497)

対人関係における意識や特徴は?



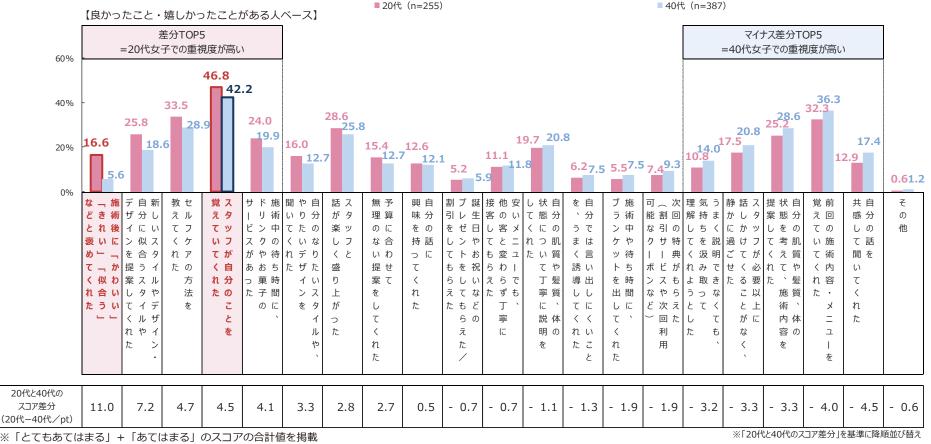
● 20代では、「他人からの目線が気になる」「その場の空気をよんで言いたいことが言えないことが多い」が他の年代より高い。周囲からどのように見られているのかを気にしており、言いたいことがあってもその場の状況で言えなくなることが多い様子が窺える。



良かったこと・嬉しかったことは?



- サロンでの良かったこと・嬉しかったことを20代と40代で比較すると、「スタッフが 自分のことを覚えていてくれた」が20代・40代ともに最もスコアが高く、4割を超える。
- 「施術後に褒めてくれた」のスコアが40代より特に高い。 20代では、



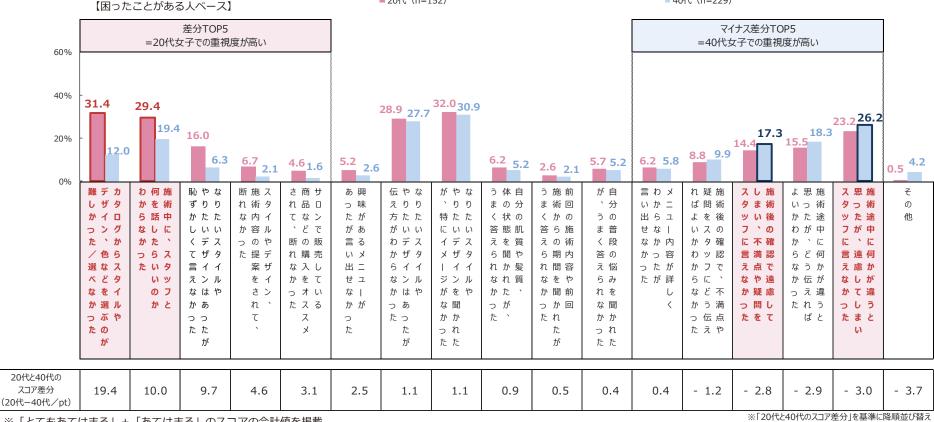
※「とてもあてはまる」+「あてはまる」のスコアの合計値を掲載

自分ができなくて/言えなくて困ったことは?



- サロンでの困ったことは、20代では「カタログから選ぶのが難しかった」や「施術中に スタッフと何を話せばいいのかわからなかった」が3割程度を占めており、40代より高い。
- 40代では、施術中や施術後に不満や疑問があっても言い出せないことが多い様子。

■ 20代 (n=152)



※「とてもあてはまる」+「あてはまる」のスコアの合計値を掲載

■ 40代 (n=229)

【20代】良かった・嬉しかったエピソード



- 20代では、「スタッフに褒めてもらえて嬉しかった」というエピソードがみられた。 20代では他人からの目線が気になる人の割合が高く、褒められることが嬉しいと思う人 が多いと推察される。
- 施術中に何を話せばいいのかわからない20代では、積極的に話しかけてもらえて嬉しい、 という声もみられた。

褒めてもらえて 嬉しかった



去年の10月に髪の毛のセットが終わったあとに**かわいい付合ってるって言ってもらえて**嬉しかった。

(20歳)

施術後に新しくなった私の ヘアスタイルに対して**かわ** いい!と本気で褒めてくれ た。

(27歳)

だいたいショートへアスタイルなのですが仕上がったあとに「やっぱり似合うね」といつも言ってくれて嬉しかった。

(28歳)

前回自分が話したこと を覚えていてくれた



だいぶ前に担当してもらった人に、施術してもらってる際、**以前話した内容を覚えていてくださったこと**。

(20歳)

「ご利用ありがとうございます!以前に話していた~ のイベントどうでした か?」と聞いてくれたこと。

(21歳)

前回話した内容をしっかり と覚えてくれており、その 後どうなったんですかと聞いてくれたときです。

(29歳)

積極的に 話しかけてくれた



自分の話に対して**どんどん 質問してくださる**とき。

(22歳)

緊張が解けるように話して くれたり、普段のお手入れ の仕方などを詳しく教えて くれたりしたのが嬉しかっ た。

(27歳)

【20代】困ったエピソード



- 20代では、やりたいイメージを持っていたのに、実際には「恥ずかしくてオーダーできなかった」という回答が散見された。また、「似合わないと思われていそう」という声も挙がった。
- カウンセリング等で時間がかかってしまったり、混雑していたりすると、気にしてしま う人が多い様子。

恥ずかしくて オーダーできなかった

やりたい髪型があったが、 自分の髪質でできるのか、 また**似合うかわからず写真 を見せられなかった**。 (22歳) 髪色のイメージを伝えると き、インスタやTwitterで見 た**写真を見せるのが恥ずか** しい。 やってみたい髪色があったが、美容師や周りのお客さんがおしゃれな人ばかりだったので**恥ずかしくて言えなかった**。

(26歳)

自分に似合う髪型か**自信がなくて、希望を伝えられなかった**。

(26歳)

いつもと髪の雰囲気を変え たくても**恥ずかしくてうま く伝えられなかった**。

(27歳)

(25歳)

はやりのKPOPアイドルと同 じ感じの髪型にしたいが**恥** ずかしくて言えなかった。

(29歳)

スタッフや周りの人に どう思われているのか 気になった

自分に似合わないと思われ ているのではと感じた。

(29歳)

遠慮して 言い出せなかった



なんとなく髪を切りたいと思っていたが、インスタなどで調べてもあまりピンとくるのがなくて、カウンセリングで時間を結構使ってしまって申し訳なかった (25歳)

もう少し切ってほしかった が、**ものすごく人が待って いたのと忙しそうで言えな かった**

(29歳)

【40代】良かった・嬉しかったエピソード



- 40代では、体調や髪に関する悩みについてスタッフが共感してくれたり、マッサージの サービスなど気遣いが感じられたりする行動があると嬉しいという回答が多くみられた。
- 年代ならではの悩みには、カバーしてくれる提案があると嬉しいという回答もみられた。

同年代のスタッフで 話が合った・ 悩みに共感してもらえた



年が近いので、**同世代のあるある悩みについて話ができた**ことが良かった。

(46歳)

自分と**同世代の美容師さんなので話が合うこと**。

(46歳)

飲み物やマッサージの サービスなど、 気遣いを感じられた

疲れているとき最後のマッサージを 長くマッサージしてくれて、良い マッサージ店を教えてくれた。

(45歳)

いつものんびりできるように、**さり げなく気を遣ってくれる**ことがわかる、**マッサージを丁寧に行ってくれる**。

(49歳)



眠れないなどの悩みを話したら、自 律神経に効くツボをマッサージして くれたり、本当に効いたかはわから ないが、そうやって説明されると今 日は眠れそうな気になる。

(47歳)

コロナ対策で入口ドアを開放しているため、頻繁に寒くないか尋ねて、利用しているホットカーペットの温度設定や膝掛けなど、**気にかけてくれた**。

(49歳)

悩みやコンプレックスを カバーしてくれる提案が あった



白髪染めではなく、**カラーで白髪を 目立たなくしてくれた**ことが良かっ たです

(46歳)

こちらから言わなくても**さりげなく** コンプレックスをカバーしてくれる ような提案をしてくれたとき

(47歳)

【40代】困ったエピソード



- 40代では、「自分のイメージがうまく伝えられない」という意見や、「具体的になりた いイメージがないときに困る」という意見がみられた。いずれも専門用語や美容に関す る知識がわからず、答えることが難しいと感じている様子が窺える。
- 気になったことがあったときに声掛けがなく、不快な思いをしたままだったという回答。 も散見された。

自分のイメージが うまく伝えられない



自分のしたいカラーがうまく伝 えられず、説明を聞いてもよく わからないままのことがあった。

(40歳)

何をどのように伝えたらいいの か、基本的に難しく感じる。

(49歳)

具体的になりたい イメージがないときに 困る

こだわりがないため、どんな髪 型がいいか聞かれても決められ ず伝えられなかった。

(43歳)

具体的にどうしたいというもの がないとき、やはり仕上がりが いまいちだったこと。

(46歳)

特になりたいスタイルがなかっ たが、いつもと同じ感じになっ て代わり映えしなかった。

(48歳)



美容室に行くとどのようにしま すかと聞かれるが似合う髪型が わからないので困る。

(48歳)

気になったことが あったときに気付いて もらえなかった



3年くらい前に行った美容院で、 シャンプーをしてもらったとき、 洋服の首の後ろ部分が濡れてしまい 寒かったこと。スタッフも気付いて いないのか何も言われませんでした。 (40歳)

お湯の温度が高くてつらいとき。

(42歳)

半年ぐらい前にカットとカラーでお 手洗いに行きたいのにタイミングを 逃してお手洗いに行けなかった。 きりの良いときにお手洗いの休憩を 提案してほしいと思いました。

(45歳)

仕上がりに不満があったときのリピートは?



- その場・退店後によらず、不満を伝えている人ほどリピートする割合は高い。
- その場では何も言わない人は、不満を伝えている人よりリピートする割合が低い。
- 別の美容サロンに行き施術を受けなおした人は、そのままリピートせずに離脱してしまう割合が高い。

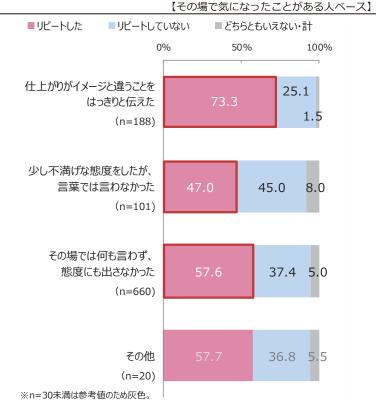


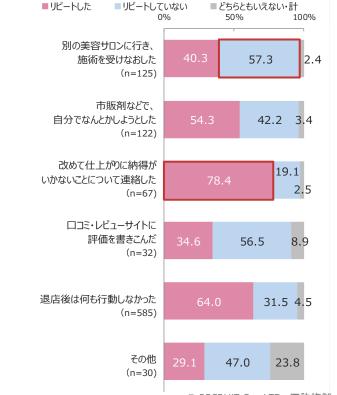
その場での行動別

分

退店後の行動別

【退店後に気になったことがある人ベース】





美容について調べるときの検索ワード



- 全年代において、「プチプラ・安い」がトップの検索ワードとして挙がる。 「トレンド・流行」も上位。
- 40代・50代になると自分の年代で検索する人が増え始め、「アンチエイジング・若見え」などのワードも上位に挙がる。

	20代	
		(%)
1位	プチプラ・安い	16.4
2位	トレンド・流行	7.5
3位	コスパ	4.3
4位	デパコス	3.6
5位	韓国系	3.1
6位	人気	2.9
7位	かわいい・ 大人かわいい/ おすすめ	2.7
9位	おしゃれ/ 骨格診断(骨格●●)	1.9
		(n=325)

3017		
		(%)
1位	プチプラ・安い	11.1
2位	トレンド・流行	4.6
3位	コスパ	3.6
4位	韓国系	1.9
5位	おしゃれ/ 簡単・手軽/ 肌悩み/ ブルベ・イエベ	1.7
9位	人気/ 口コミ/ 30代/ ユニクロ	1.4

(n=375)

30代

40代		
		(%)
1位	プチプラ・安い	5.1
2位	アンチエイジン グ・若見え	3.1
3位	トレンド・流行/ 40代	2.9
5位	美白・美肌	2.4
6位	きれいめ/ 肌悩み	1.9
8位	人気/ シンプル	1.7
10位	かわいい・ 大人かわいい/	1.4

保湿·乾燥肌

	50代	
		(%)
1位	プチプラ・安い	5.1
2位	トレンド・流行	3.4
3位	50代	3.1
4位	コスパ <i>/</i> アンチエイジン グ・若見え	1.7
6位	かわいい・ 大人かわいい/ ナチュラル	1.2
8位	おしゃれ/ シンプル/ 高見え/ きれいめ	1.0
		(n=459)



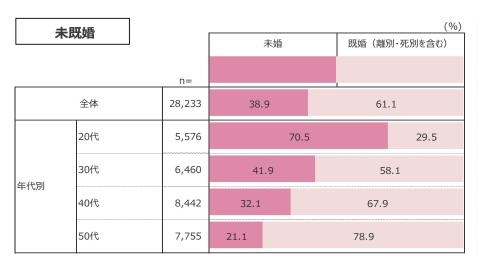
データ編

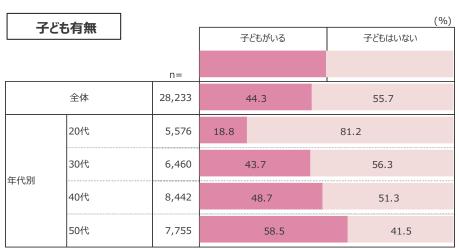


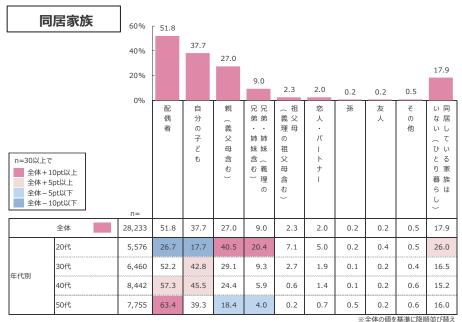
データ編スクリーニングデータ

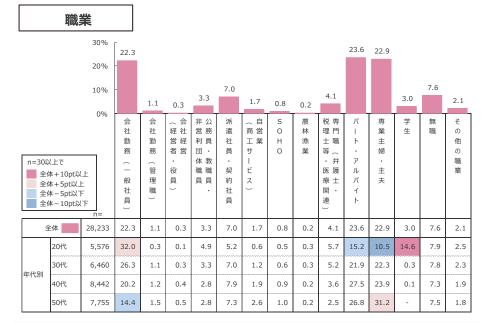
回答者プロフィール(1)





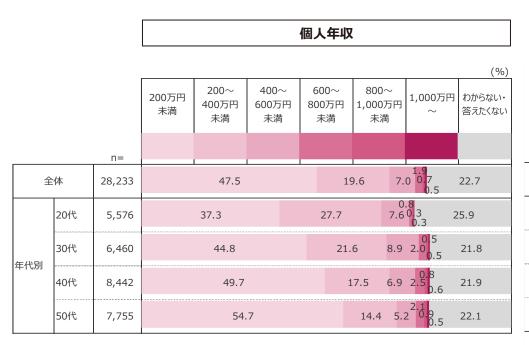






回答者プロフィール(2)







【同居家族がいる人ベース】

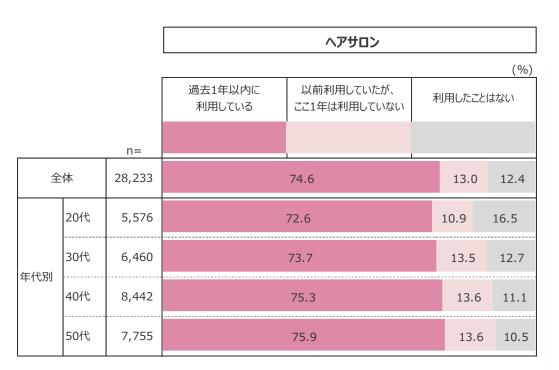
18

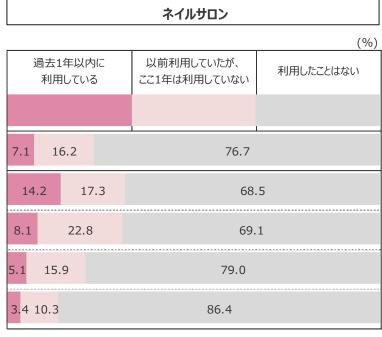
スクリーニングデータ © RECRUIT Co., LTD. 不許複製

美容サロン利用状況/ヘアサロン・ネイルサロン



- ヘアサロンの利用状況は、年代によらず7割程度が「過去1年以内に利用している」と 回答。利用状況は年代による大きな差はみられない。
- ネイルサロンの利用状況は、全体で「過去1年以内に利用している」が1割弱、「利用したことはない」が7割台半ば。若年層ほど「過去1年以内に利用している」率が高い。





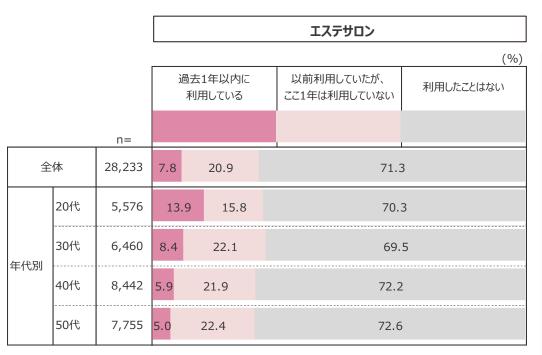
SC9_1 あなたは、以下の美容サロンを利用していますか。/美容室/美容院/ヘアサロン(SA)

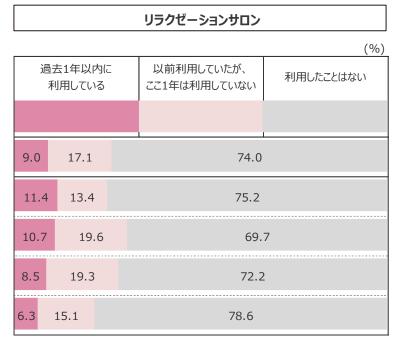
SC9_2 あなたは、以下の美容サロンを利用していますか。 / ネイルサロン(SA)

美容サロン利用状況/エステサロン・リラクゼーションサロン



- エステサロンの利用状況は、全体で「過去1年以内に利用している」が1割弱、「利用したことはない」が7割程度。利用経験率については年代による大きな差はみられない。
- リラクゼーションサロンの利用状況は、全体で「過去1年以内に利用している」が1割弱、「利用したことはない」が7割台半ば。20代と30代では「過去1年以内に利用している」が1割程度。





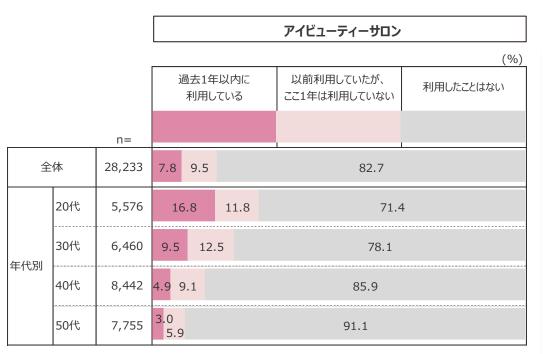
SC9_3 あなたは、以下の美容サロンを利用していますか。/エステサロン(SA)

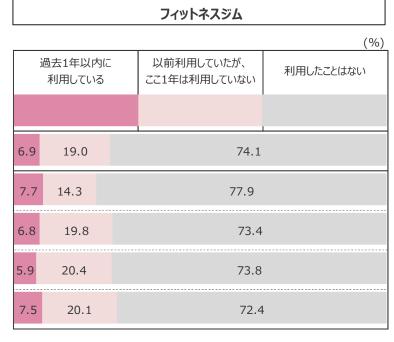
SC9_4 あなたは、以下の美容サロンを利用していますか。/リラクゼーションサロン(SA)

美容サロン利用状況/ァイビューティーサロン・フィットネスジム



- アイビューティーサロンの利用状況は、全体で「過去1年以内に利用している」が1割未満、「利用したことはない」が8割程度。20代では「過去1年以内に利用している」が1割台半ばを占めており、他の年代より高い。
- フィットネスジムの利用状況は、全体で「過去1年以内に利用している」が1割未満、 「利用したことはない」が7割台半ば。利用状況は年代による大きな差はみられない。



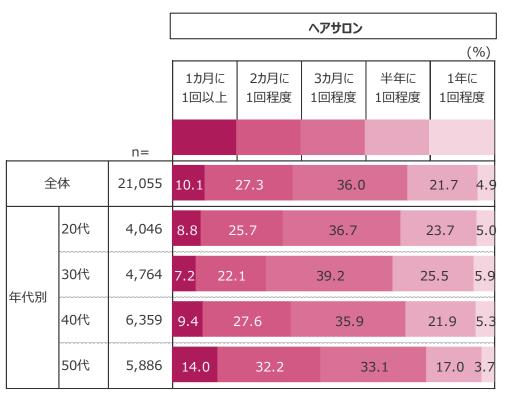


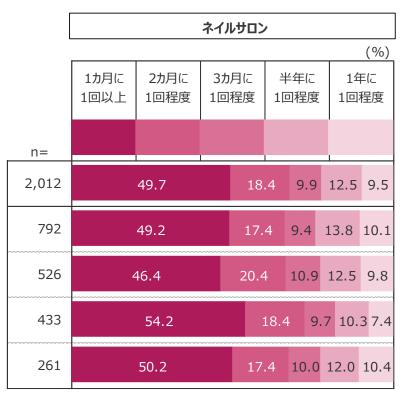
SC9_5 あなたは、以下の美容サロンを利用していますか。 / アイビューティーサロン(SA) SC9_6 あなたは、以下の美容サロンを利用していますか。 / フィットネスジム・ヨガスタジオ・加圧トレーニング(SA)

美容サロン利用頻度/ヘアサロン・ネイルサロン



- ヘアサロンの利用頻度は、「3カ月に1回程度」が3割台半ばを占めボリュームゾーン。
- ネイルサロンの利用頻度は、「1カ月に1回以上」が約半数を占める。40代では「1カ月 に1回以上」が5割台半ばであり、他の年代より利用頻度が高い。





SC10 1 あなたは、以下のサロンをここ1年、どの程度利用していますか。/美容室/美容院/ヘアサロン(SA) 【ヘアサロンを1年以内に利用している人ベース】

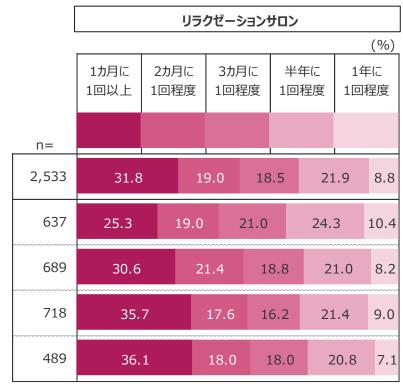
SC10 2 あなたは、以下のサロンをここ1年、どの程度利用していますか。 / ネイルサロン(SA) 【ネイルサロンを1年以内に利用している人ベース】

美容サロン利用頻度/エステサロン・リラクゼーションサロン



- エステサロンの利用頻度は、「1カ月に1回以上」が4割程度を占める。「1カ月に1回以上」は年代が上がるほどスコアも高くなり、20代では3割台半ばであるのに対し、50代では4割台半ば。
- リラクゼーションサロンの利用頻度は、「1カ月に1回以上」が3割程度でボリューム ゾーン。20代では「1カ月に1回以上」が2割台半ばであり、他の年代より頻度が低い。





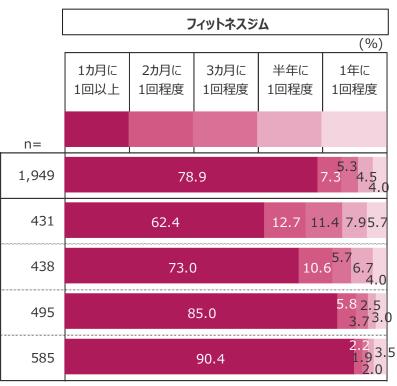
SC10_3 あなたは、以下のサロンをここ1年、どの程度利用していますか。/エステサロン(SA) 【エステサロンを1年以内に利用している人ベース】 SC10 4 あなたは、以下のサロンをここ1年、どの程度利用していますか。/リラクゼーションサロン(SA) 【リラクゼーションサロンを1年以内に利用している人ベース】

美容サロン利用頻度/アイビューティーサロン・フィットネスジム



- アイビューティーサロンの利用頻度は、「1カ月に1回以上」が3割台半ばでボリューム ゾーン。40代では「1カ月に1回以上」が4割台半ばであり、他の年代より頻度が高い。
- フィットネスジムの利用頻度は、「1カ月に1回以上」が8割弱。年代が上がるほど頻度も高くなり、20代では「1カ月に1回以上」が6割強であるのに対し、50代では9割を占める。





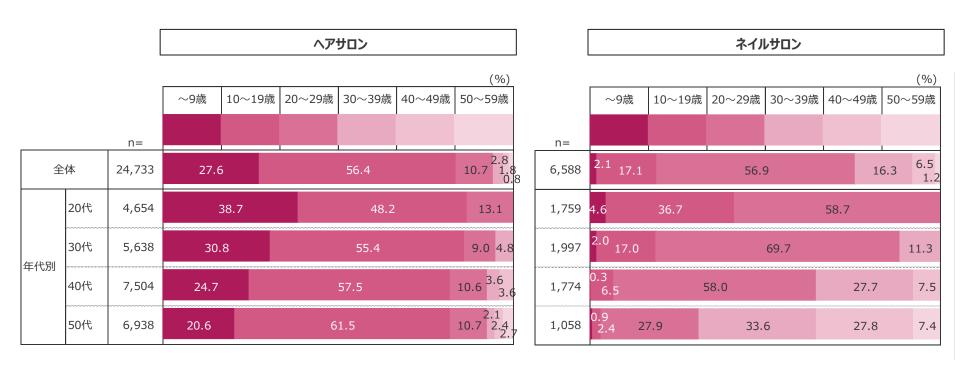
SC10_5 あなたは、以下のサロンをここ1年、どの程度利用していますか。/アイビューティーサロン(SA) 【アイビューティーサロンを1年以内に利用している人ベース】

SC10_6 あなたは、以下のサロンをここ1年、どの程度利用していますか。/フィットネスジム・ヨガスタジオ・加圧トレーニング(SA) 【フィットネスジム・ヨガスタジオ・加圧トレーニングを1年以内に利用している人ベース】

各サロンを初めて利用した年齢/ヘアサロン・ネイルサロン



- ヘアサロンを初めて利用した年齢は、「10~19歳」が5割台半ばでボリュームゾーン。 いずれの年代においても「10~19歳」の割合が最も高い。
- ネイルサロンを初めて利用した年齢は、「20~29歳」が5割台半ば。20代~40代では「20~29歳」がボリュームゾーンだが、50代では「30~39歳」も3割強。



SC11_1 あなたが以下にあげるサロンを初めて利用した年齢はいくつですか。/美容室/美容院/ヘアサロン(SA) 【ヘアサロンを利用したことがある人ベース】 SC11_2 あなたが以下にあげるサロンを初めて利用した年齢はいくつですか。/ネイルサロン(SA) 【ネイルサロンを利用したことがある人ベース】

各サロンを初めて利用した年齢/

エステサロン・リラクゼーションサロン



- エステサロンを初めて利用した年齢は、「20~29歳」が6割台半ば。いずれの年代においても「20~29歳」の割合が最も高い。
- リラクゼーションサロンを初めて利用した年齢は、「20~29歳」が約6割。いずれの年代においても「20~29歳」の割合が最も高い。



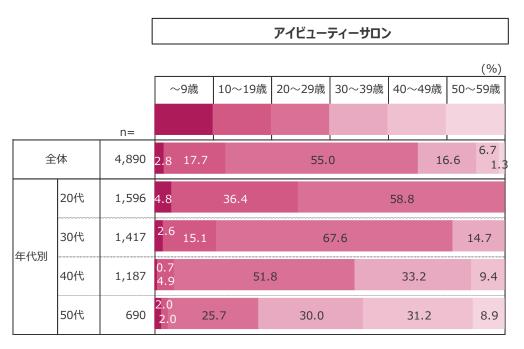
SC11_3 あなたが以下にあげるサロンを初めて利用した年齢はいくつですか。/エステサロン(SA) 【エステサロンを利用したことがある人ベース】 SC11_4 あなたが以下にあげるサロンを初めて利用した年齢はいくつですか。/リラクゼーションサロン(SA) 【リラクゼーションサロンを利用したことがある人ベース】

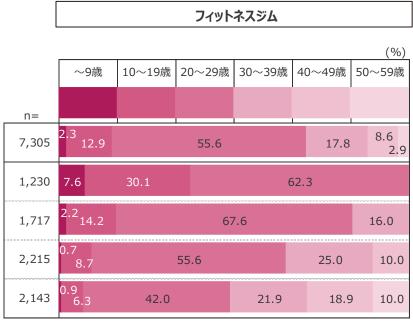
各サロンを初めて利用した年齢/

アイビューティーサロン・フィットネスジム



- アイビューティーサロンを初めて利用した年齢は、「20~29歳」が5割台半ば。20代~40代では「20~29歳」がボリュームゾーンだが、50代では「30~39歳」「40~49歳」も3割程度みられる。
- フィットネスジムを初めて利用した年齢は、「20~29歳」が5割台半ば。いずれの年代においても「20~29歳」の割合が最も高い。





SC11_5 あなたが以下にあげるサロンを初めて利用した年齢はいくつですか。/アイビューティーサロン(SA) 【アイビューティーサロンを利用したことがある人ベース】 SC11_6 あなたが以下にあげるサロンを初めて利用した年齢はいくつですか。/フィットネスジム・3ガスタジオ・加圧トレーニング(SA)

【フィットネスジム・ヨガスタジオ・加圧トレーニングを利用したことがある人ベース】



2 データ編 本調査データ

美容やファッションに対する意識



● 美容やファッションに対する意識では「流行に流されず、自分の好きなファッション・スタイルを重視したい」が全体で6割程度と最も高く、「周囲に溶け込みつつも、自分なりのファッション・スタイルでいたい」が僅差で続く。



^{※「}とてもあてはまる」+「あてはまる」のスコアの合計値を掲載

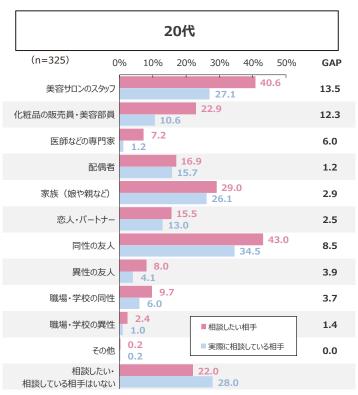
Q1 美容やファッションに関する以下の記述について、あなたのお気持ちに最もあてはまるものをお知らせください。(SA)

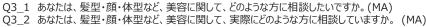
美容について相談したい相手と実際の相談相手/

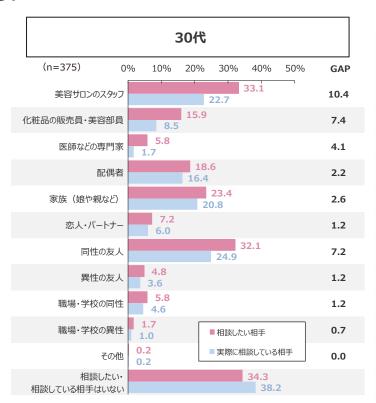
20代·30代



- 20代では相談したい相手として「同性の友人」が4割強で最も高く、「美容サロンのスタッフ」は約4割で2番手に挙がる。実際の相談相手としては「同性の友人」が3割台半ばであるのに対し、「美容サロンのスタッフ」は3割弱であり、理想と実際の差が大きい。
- 30代では相談したい相手として「美容サロンのスタッフ」と「同性の友人」が3割強。 いずれも実際の相談相手としては2割強を占める。







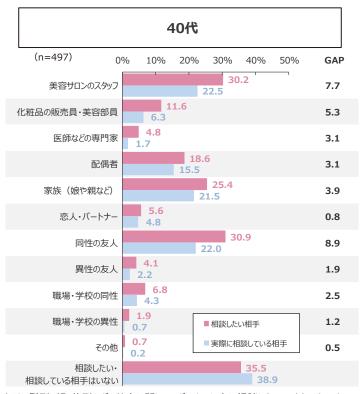
※「GAP」は「相談したい相手」のスコアから「実際に相談している相手」のスコアを引いた値を掲載

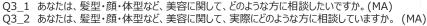
美容について相談したい相手と実際の相談相手/

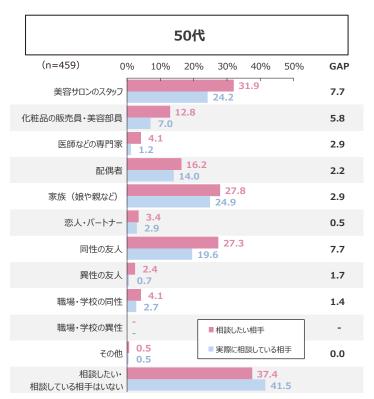
40代·50代



- 40代では相談したい相手として「同性の友人」が約3割と最も高く、「美容サロンのスタッフ」が僅差で続く。実際の相談相手としてはいずれも2割強にとどまり、理想との差がみられる。
- 50代では相談したい相手として「美容サロンのスタッフ」が3割強であり、最も高い。 実際に「美容サロンのスタッフ」に相談している人は2割台半ば。





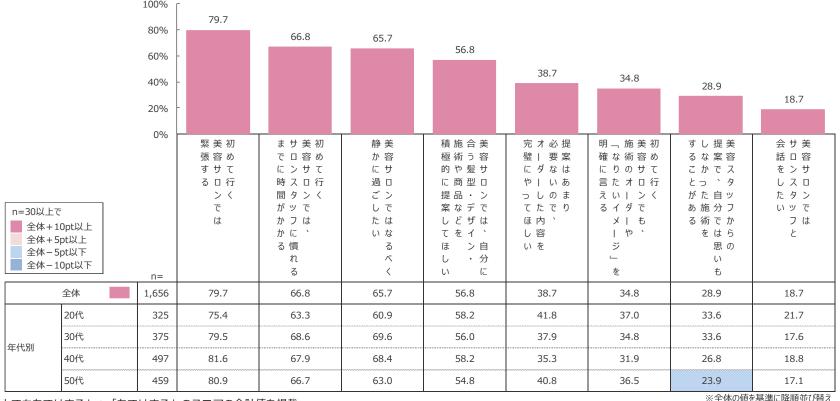


※「GAP」は「相談したい相手」のスコアから「実際に相談している相手」のスコアを引いた値を掲載

美容サロン利用時の意識



- 美容サロン利用時の意識では、「初めて行く美容サロンでは緊張する」が約8割で最も高い。次いで「初めて行く美容サロンでは、サロンスタッフに慣れるまでに時間がかかる」、「美容サロンではなるべく静かに過ごしたい」が6割台半ばで続く。
- 「初めて行く美容サロンでは緊張する」は、すべての年代において最も高い項目。



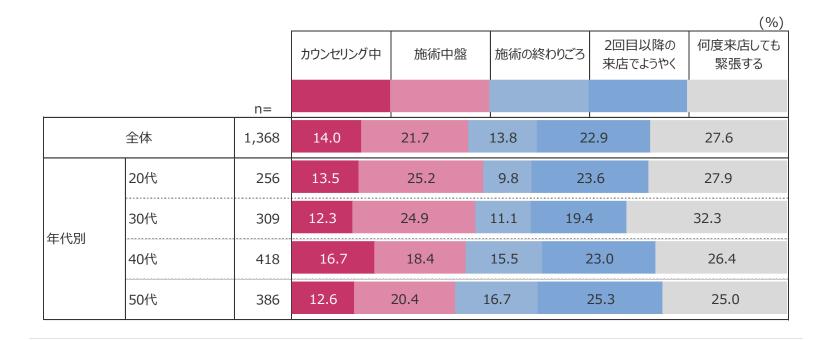
^{※「}とてもあてはまる」+「あてはまる」のスコアの合計値を掲載

Q4 あなたが美容関連のサロンなどを利用する時の意識として、あてはまるものをそれぞれお選びください。(SA)

初めて行く美容サロンで緊張がほぐれるタイミング



- 初めて行く美容サロンで緊張がほぐれるタイミングは、全体で「施術中盤」と「2回目以降の来店でようやく」が2割強。一方、「何度来店しても緊張する」は3割弱。
- 年代別で大きな差はみられないが、30代では「何度来店しても緊張する」が3割を超えており、他の年代より高め。40代では「カウンセリング中」が1割台半ば。



Q5 初めて行く美容サロンで、緊張がほぐれるのは、どのくらいのタイミングですか。(SA)【初めて行くサロンでは緊張する・慣れるまでに時間がかかる人ベース】

初めて行く美容サロンで緊張がほぐれるきっかけ



- 初めて行く美容サロンで緊張がほぐれるきっかけは、「何気ない会話でも、サロンス タッフが話しかけてくれたとき」が4割弱と最も高く、「うまく説明できなくても、気持 ちを汲み取って理解してくれようとしたとき」が僅差で続く。
- 20代では「何気ない会話でも、サロンスタッフが話しかけてくれたとき」が4割台半ばに のぼり、他の年代より高い。

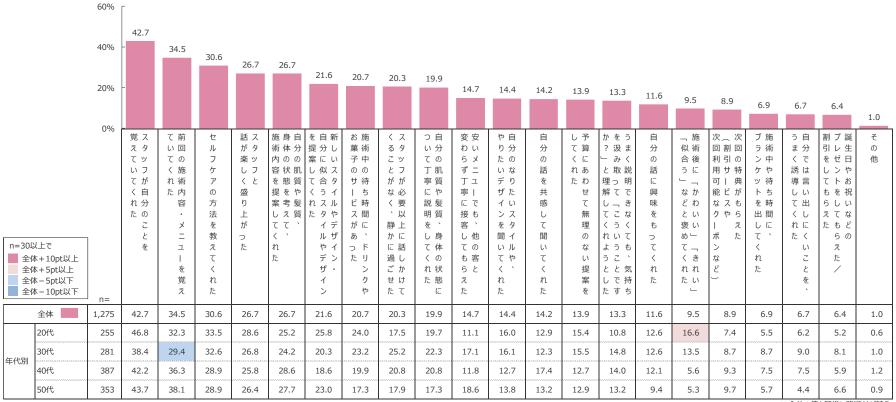


Q6 初めて行く美容サロンで、あなたは、どのようなことがあればサロンスタッフと打ち解けたり、緊張がほぐれたりできますか。(MA) 【初めて行くサロンでは緊張する・慣れるまでに時間がかかる人ベース】 ※全体の値を基準に降順並び替え

美容サロンでの良かったこと・嬉しかったこと



● 美容サロンでの良かったこと・嬉しかったことは、「スタッフが自分のことを覚えていてくれた」が全体の4割強で最も高い。次に「前回の施術内容・メニューを覚えていてくれた」が3割台半ばで続く。スタッフが前回来店時のことを覚えていてくれたことが上位2項目に挙がる。



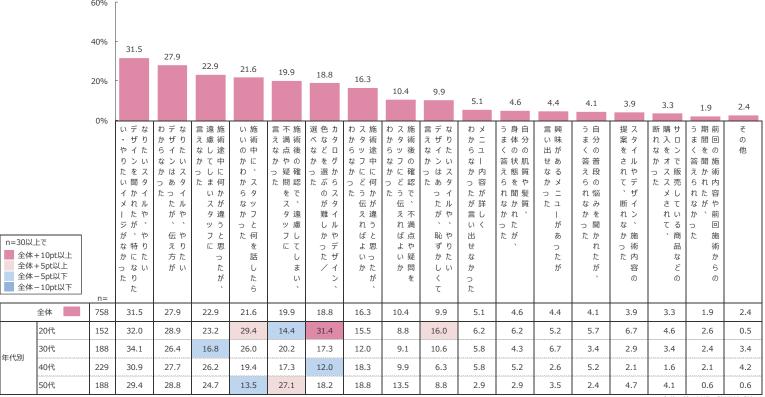
Q8 今まで、以下のような美容サロンで、あなたが体験した「良かったこと」「嬉しかったこと」はありますか。(MA) 【良かったこと・嬉しかったことがある人ベース】

※全体の値を基準に降順並び替え

美容サロンでできなくて/言えなくて困ったこと



- 美容サロンでできなくて/言えなくて困ったことは、「なりたいスタイルや、やりたい デザインを聞かれたが、特にイメージがなかった」が全体の約3割で最も高い。次に「な りたいスタイルや、やりたいデザインはあったが、伝え方がわからなかった」が3割弱。
- なりたいスタイルややりたいデザインの有無によらず、完成のイメージに関わるコミュニケーションに難しさを感じている様子が窺える。



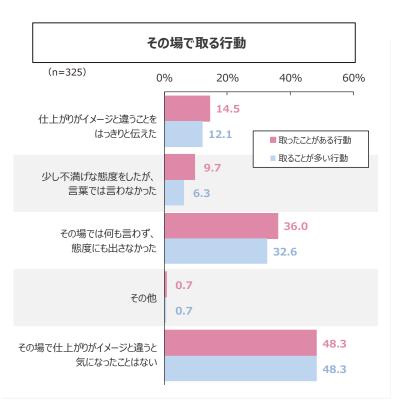
Q10 今まで、以下のような美容サロンで、あなたが体験した「自分が出来なくて/言えなくて」困ったことはありますか。(MA) 【困ったことがある人ベース】

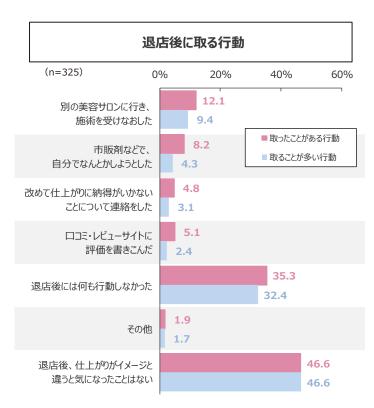
※全体の値を基準に降順並び替え

20代



- 仕上がりがイメージと違っていたときその場で取る行動は、20代では、「その場では何も言わず、態度にも出さなかった」が3割台半ばで最も高い。
- 退店後に取る行動でも、「何も行動しなかった」が3割台半ばで最も高い。「別の美容サロンに行き、施術を受けなおした」は1割強。

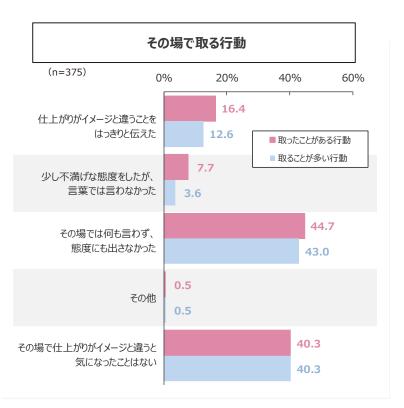


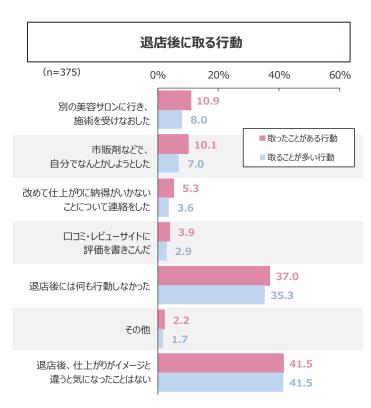


30代



- 仕上がりがイメージと違っていたときその場で取る行動は、30代では、「その場では何も言わず、態度にも出さなかった」が4割台半ばで最も高い。
- 退店後に取る行動でも、「何も行動しなかった」が4割弱で最も高い。「別の美容サロン に行き、施術を受けなおした」と「市販剤などで、自分でなんとかしようとした」は1割。

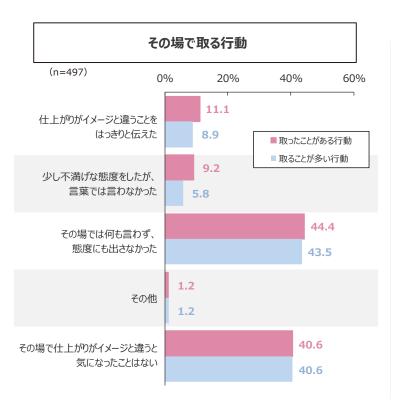


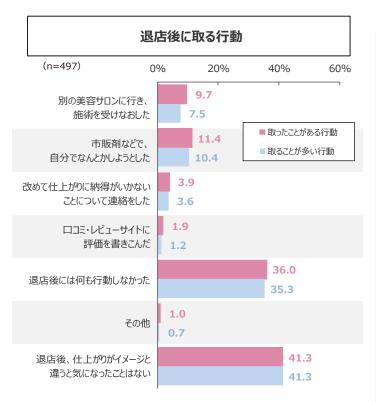


40代



- 仕上がりがイメージと違っていたときその場で取る行動は、40代では、「その場では何も言わず、態度にも出さなかった」が4割台半ばで最も高い。
- 退店後に取る行動でも、「何も行動しなかった」が3割台半ばで最も高い。「市販剤などで、自分でなんとかしようとした」は1割強。

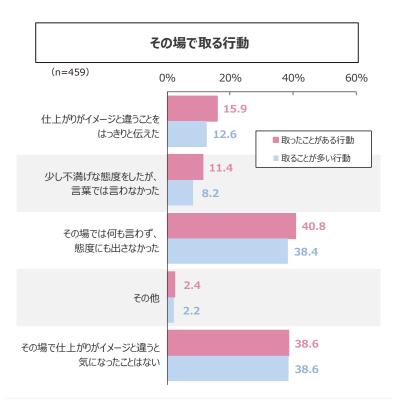


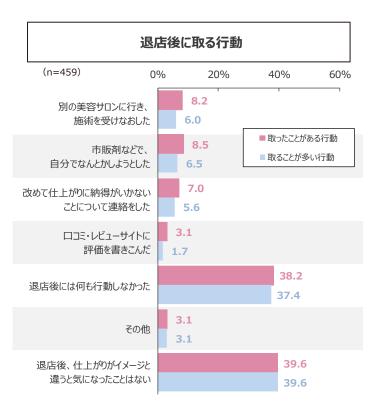


50代



- 仕上がりがイメージと違っていたときその場で取る行動は、50代では、「その場では何も言わず、態度にも出さなかった」が4割で最も高い。「仕上がりがイメージと違うことをはっきりと伝えた」は1割台半ば。
- 退店後に取る行動でも、「何も行動しなかった」が4割弱で最も高い。





仕上がりに不満があったときのリピート有無

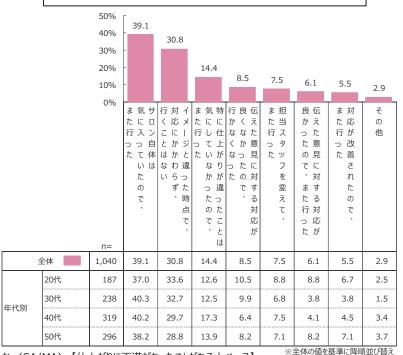


- 仕上がりに不満があったときのリピート率は、「リピートした」が全体の6割であり、 「リピートしていない」は3割台半ば。
- 仕上がりに不満があったときのリピート行動は、「サロン自体は気に入っていたので、 また行った」が4割弱で最も高いものの、「イメージと違った時点で、対応にかかわらず、 行くことはない」も3割で続く。

仕上がりに不満があったときのリピート率



仕上がりに不満があったときのリピート行動

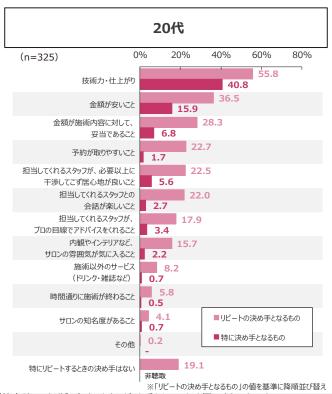


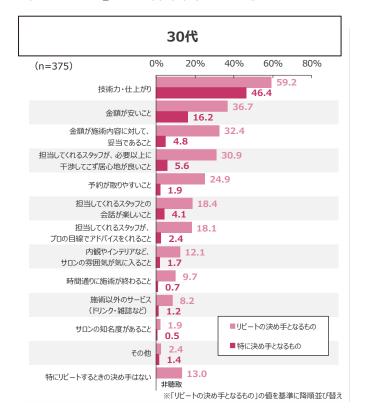
O13 あなたがイメージしていたものと違う仕上がりになったとき、その後、その美容サロンに再び行くことはありましたか。(SA/MA) 【仕上がりに不満があったことがある人ベース】

美容サロンリピートの決め手/20代・30代



- 美容サロンリピートの決め手は、20代では「技術力・仕上がり」が5割台半ばで最も高く、次いで「金額が安いこと」が3割台半ば。特に決め手となるものにおいても、「技術力・仕上がり」が4割を占め、最も高い。
- 30代では「技術力・仕上がり」が6割で最も高く、次いで「金額が安いこと」が3割台半ば。特に決め手となるものにおいても、「技術力・仕上がり」が4割台半ばで最も高い。





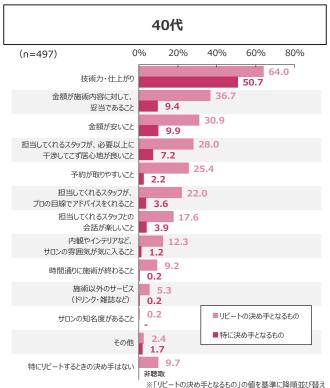
Q14 あなたが美容サロンをリピートするときに決め手となることは何ですか。(MA)

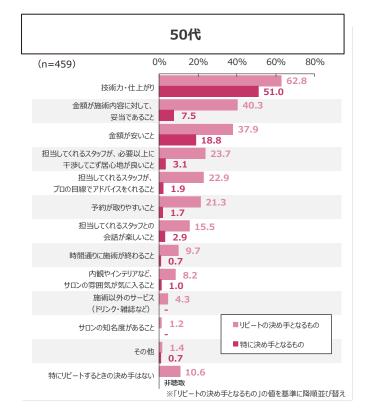
Q15_1 あなたが美容サロンをリピートする決め手となるものをそれぞれお知らせください。/特に決め手となるもの(SA)

美容サロンリピートの決め手/40代・50代



- 美容サロンリピートの決め手は、40代では「技術力・仕上がり」が6割台半ばで最も高く、次いで「金額が施術内容に対して、妥当であること」が3割台半ば。特に決め手となるものにおいても、「技術力・仕上がり」が5割を占め、最も高い。
- 50代では「技術力・仕上がり」が6割強で最も高く、次に「金額が施術内容に対して、妥当であること」が4割。特に決め手となるものでも「技術力・仕上がり」が5割でトップ。





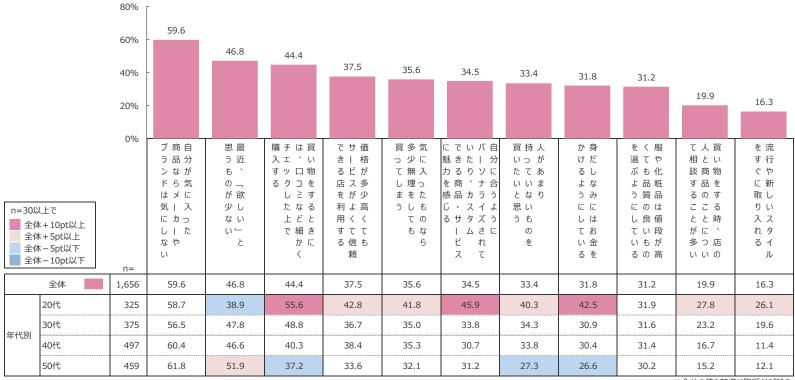
Q14 あなたが美容サロンをリピートするときに決め手となることは何ですか。(MA)

Q15_1 あなたが美容サロンをリピートする決め手となるものをそれぞれお知らせください。/特に決め手となるもの(SA)

買い物をするときの意識



- 買い物をするときの意識は、「自分が気に入った商品ならメーカーやブランドは気にしない」が6割で最も高い。次に「最近、「欲しい」と思うものが少ない」、「買い物をするときには、口コミなど細かくチェックした上で購入する」が4割台半ば。
- 「最近、「欲しい」と思うものが少ない」は30代以上で4割台半ばを超えており、特に50代では半数の5割にのぼる。



※「とてもあてはまる」+「あてはまる」のスコアの合計値を掲載

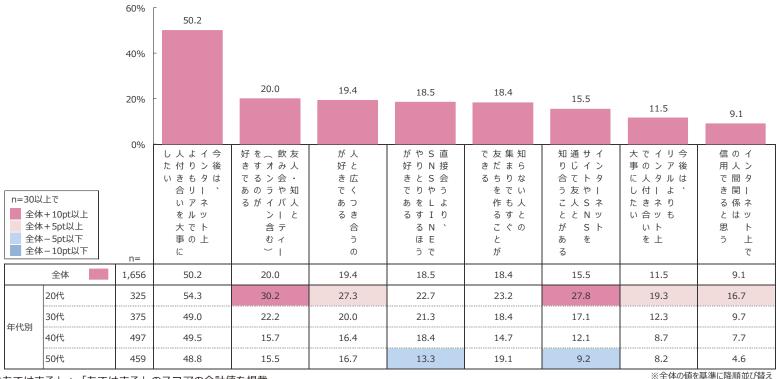
Q16 以下のそれぞれの項目について、あなたのお気持ちに最もあてはまるものをお知らせください。(SA)

※全体の値を基準に降順並び替え

コミュニケーションにおける意識



- コミュニケーションにおける意識は、「今後は、インターネット上よりもリアルでの 人付き合いを大事にしたい」が5割にのぼり、他の項目より特に高い。
- 20代では、「友人・知人と飲み会やパーティー(オンライン含む)をするのが好きである」が3割であり、他の年代より高い。



※「とてもあてはまる」+「あてはまる」のスコアの合計値を掲載

Q17 以下のそれぞれの項目について、あなたのお気持ちに最もあてはまるものをお知らせください。(SA)

対人関係における意識



- 対人関係における意識は、「あからさまに「頑張っている」感じは出したくない」が5割 強で最も高く、以下、「周囲の人から浮きたくない」、「いい意味であっても、ひとり だけ目立つのは嫌だ」が僅差で続く。
- 「周囲の人から浮きたくない」は、20代で6割弱と他の年代より高い。20代では、「他人からの目線が気になる」も6割弱であり、他の年代のスコアを上回っている。



※「とてもあてはまる」+「あてはまる」のスコアの合計値を掲載

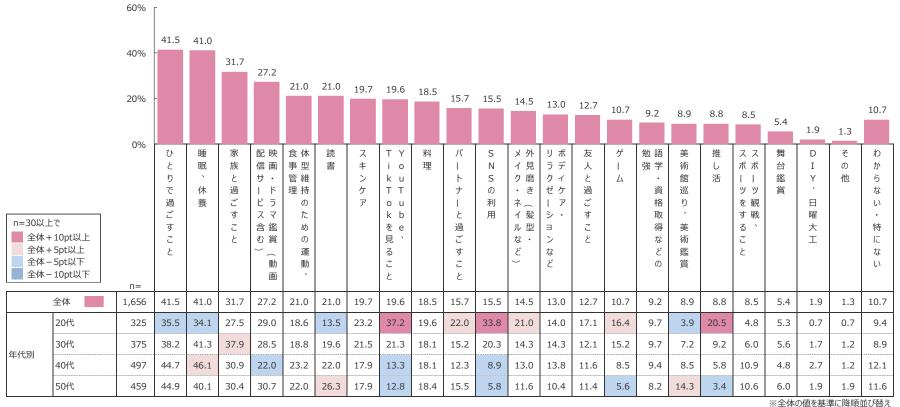
Q18 以下のそれぞれの項目について、あなたのお気持ちに最もあてはまるものをお知らせください。(SA)

本調査データ

時間をかけているもの/時間をかけたいもの



- 時間をかけているもの/時間をかけたいものは、「ひとりで過ごすこと」、 「睡眠、休 養」がそれぞれ全体の4割強。
- 20代では「YouTube、TikTokを見ること」が4割弱で最も高い。 40代では「睡眠、休養」が4割台半ばで最も高い。

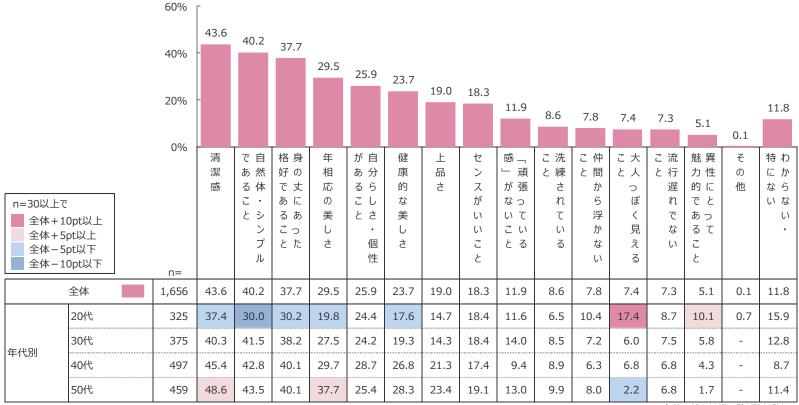


Q19 以下の中で、あなたが特に時間をかけているものや、時間をかけたいと思うものはありますか。(MA)

おしゃれや身だしなみについて心掛けていること



- おしゃれや身だしなみについて心掛けていることは、「清潔感」が全体の4割強で最も高い。次いで「自然体・シンプルであること」が4割。
- 「自然体・シンプルであること」は、20代では3割にとどまるものの、30代以上で4割を超えている。



Q20 あなたはふだん、おしゃれや身だしなみについて、どのようなことを心掛けていますか。(MA)

※全体の値を基準に降順並び替え